# MEDIA AD ISSUE vol.366

주요 미디어 광고 상품 이슈

Media AD issue 2025.06

Published by Media Planning 1&2 Team



# INDEX

### **MEDIA AD ISSUE**

### 주요 미디어 광고 상품 이슈

- YouTube Audio Ads 출시
- Criteo 전환 부스팅 패키지 출시
- 이달의 매체 상품 소식

### **MEDIA TREND**

주요 미디어 광고 트렌드

- Meta Festival 2025에서 보는 디지털 마케팅 트렌드

# **MEDIA AD ISSUE**

- YouTube Audio Ads 출시
- Criteo 전환 부스팅 패키지 출시
- 이달의 매체 상품 소식

- Google AI가 유저의 Listening-First Mode를 감지, 이미지와 함께 광고 멘트가 송출되는 YouTube Audio Ads 출시
- · 캠페인 초반 인지도 강화부터 중후반 액션 유도까지, 두 시점 Audio Ads를 함께 활용할 때 상품 시너지 효과 극대화

| Audio Ads 송출 인벤토리 : YouTube Audio First Mode |

| YouTube Audio Ads 상품 상세 |



YouTube콘텐츠를재생한상태에서

새로운탭을열고다른일을할때



동영상화면을작게해서

YouTube를 탐색하는 경우





커버이미지만나오는 **음악앨범재생시** 

YouTube에서 **팟캐스트청취**시

#### **Audio Ads**

캠페인 목표 인지도 및 상기도 증대

상품설명 30초이하음성(나레이션)과 썸네일이미지를 결합한 영상 형태로 송출

15초이하소재는논스킵, 16~30초 길이소재는스킵형태로재생

활용 방안 캠페인 초반 인지도 극대화를 위해 Audio Ads를 활용하고,

캠페인 중부한에 원하는 액션 유도를 위해 또 한 번 활용 추천 범퍼 광고처럼 효율적인 비용으로 넓은 도달을 확보할 수 있음

입찰방식 일반 경매형 / 타겟CPM

KEY Benefits 영상광고보다 낮은 비용으로 도달 범위 확장 가능

도달범위플래너, 잠재고객 타겟팅, BLS2.0 등 다양한 기능 활용 가능 Audio Ads 크리에이티브 서포트 가능 (계정 별 구글 담당자 문의 필요) 브랜드 인지도 및 광고 상기도 향상과 더불어 실질적인 Call-to-Action

유도용이

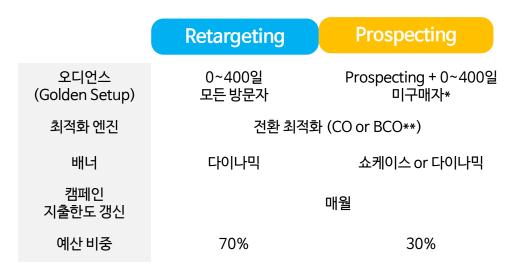
### Criteo 전환 부스팅 패키지 출시

- Retargeting과 Prospecting 캠페인을 동시에 운영하면, 전환 가능성 높은 유저가 지속적으로 확대
- · 선순환 마케팅 구조가 만들어져 단기적인 전환 성과 뿐만 아니라 장기적인 성장에도 기여

\* 크리테오 전환 부스트 패키지 상세 확인

#### | 전환부스트 패키지 선순환구조 | 신규 잠재유저 확보 (Prospecting) 기존 고객 구매 행동 분석 기반 효과적인 고가치 머신러닝 성과 고도화 잠재 유저 타겟팅으로 신규 유저 도달 확대 축적된 고객 데이터의 증가로 정교한 머신러닝 기반 유저 행동 Prospecting 오디언스란? Acquisition(신규고객확보) 솔루션 중 하나로 크리테오 AI 기반 예측의 정확도가 향상 첫 전환(구매) 가능성이 높은 신규 잠재 고객 오디언스 엔진 최적화 퍼널 이동 및 유저 활성화 확보된 잠재 유저를 하위 마케팅 퍼널로 이동시켜 이탈을 방지하고 활성 유저로 전환 \$ 전환 극대화 및 유저 리텐션 리타게팅 구매 가능성 높은 활성 유저를 리텐션하면서 성과를 극대화 하고 충성 고객으로 전화

#### | 전환부스트 패키지 권장 설정 |



\*두 캠페인 모두 0~400일 미구매자를 포함하나 각 캠페인별 타겟 우선 순위가 상이하여 중복율이 높지 않고 오히려 시너지를 발생시켜 캠페인 전반의 성과를 향상

\*\*BCO 엔진은 광고세트 최소 일 예산 8만원 이상일 경우 적용 권장.

## 이달의 매체 상품 소식 (1)

구분 이슈 • 크리에이터와 협업하는새로운 광고 형식 '페이스북라이브 파트너십 광고' 런칭 1) 내용 -페이스북에서 브랜디드 라이브 스트리밍을 파트너십 광고 형태로 부스트할 수 있는 '페이스북 라이브 파트너십 광고' 런칭 〈MO기기예시〉 〈파트너십세팅화면〉 2) 지원목표 및 노출위치 -캠페인목표:인지도,트래픽,참여,판매 - 노출위치: 페이스북피드, 페이스북릴스 (\* 인스타그램 및 다른 노출 위치로 확대 준비중) 메타(1) 3) 런칭 일정 - 2025년 5월 6일 50% 광고주롤아웃, 6월 말까지 100% 롤아웃확대 예정 4) 세팅 방법 ① 크리에이터가 브랜드의 계정 수준 권한 요청 수락 후, 라이브 스트리밍을 게재 ②광고세트레벨에서라이브종료시간에 맞추어캠페인종료시간입력 ③광고레벨에서파트너십광고토글 On, 라이브스트리밍게시물콘텐츠로선택

## 이달의 매체 상품 소식 (2)

구분 이슈 • 인스타그램모바일피드광고에서 '사이트링크' 기능지원 1) 내용 : 광고에 여러 랜딩 페이지를 추가할 수 있는 '사이트링크' 기능이 인스타그램 모바일 피드 지면에서도 사용 가능하도록 업데이트 - 최소 4개 ~ 최대 15개까지의사이트링크노출가능 -인스타그램 모바일 피드 지면에서는 '제품이미지', '슬라이드'형태로 노출되며, 유저별 가장 적합한 포맷으로 최적화되어 노출 -메타내부조사결과사이트링크를추가한광고주는평균적으로CTR3%, CPA 4.5% 개선효과확인 2) 지원목표및형태 캠페인 목표 전환 위치 웹사이트 트래픽, 참여, 잠재고객, 판매 단일이미지 및 동영상광고 페이스북모바일피드, 인스타그램모바일피드 광고형태 메타(2) 〈사이트링크이미지〉 〈제품이미지〉 〈텍스트레이블〉 〈슬라이드로표시〉 〈슬라이드로표시〉

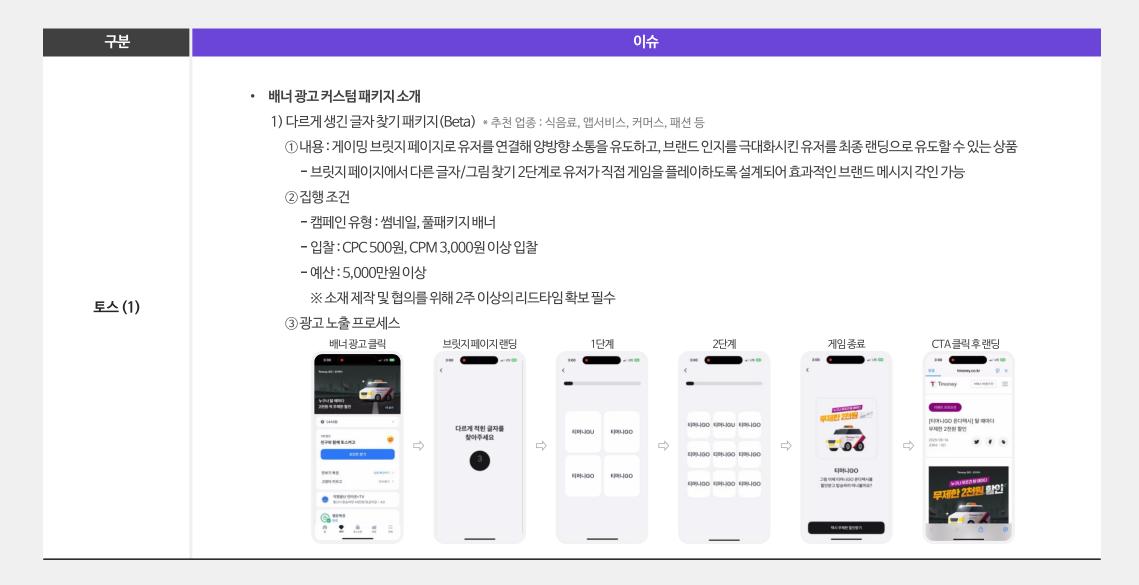
## 이달의 매체 상품 소식 (3)

구분 이슈 • 광고관리자내 '크리에이티브인사이트' 기능테스트 1) 내용 - 크리에이티브 요소를 이해하고 전략에 대한 영감을 받을 수 있도록 돕는 크리에이티브 분석 도구 테스트 진행 2) 크리에이티브인사이트접근경로 및 테스트일정 -광고보고서〉계정인사이트탭에서확인가능 메타(3) -50% 광고주대상 기능 오픈 후 테스트 진행중, 테스트 결과에 따라 3분기 중 롤아웃확정 여부 결정 예정 3) 크리에이티브인사이트기능 ① 크리에이티브피로도: 계정의 주요 광고 세트 중 크리에이티브피로도가 높은 소재 식별 ② 크리에이티브 유사성: 계정의 주요 광고 세트 중 유사성이 높은 광고 식별 ③광고형식:계정의이미지,비디오,혼합된광고등광고포맷식별 ④ 크리에이티브테마: 크리에이티브별약 150개의테마(유머,세일즈등)확인가능

## 이달의 매체 상품 소식 (4)

구분 이슈 (Previous) (New) • 인스타그램스토리 CTA 스티커 디자인 변경 1) 내용: 오가닉 스티커의 디자인과 광고 CTA 스티커의 디자인 통일 - 기존: 광고 소재의 톤과 맞추어 CTA 스티커 폰트 색상 노출 - 변경: 광고 소재에 따라 맞춤화되지 않고 파란색 링크 아이콘과 검은색 폰트 색상으로 고정 2) 적용일정 -광고관리자미리보기록아웃: 2025년 6월 9일 100% 록아웃 - 실제 유저에게 노출되는 롤아웃: 2025년 6월 초 롤아웃 Shop now 메타 (4) • 인스타그램릴스 광고에서 '2배속 재생' 기능 도입 1) 내용: 오가닉 인스타그램/페이스북릴스에 도입된 2배속 재생 기능이 인스타그램 릴스 광고에 도입 릴스광고 2) 광고데이터 집계 방식 가장자리길게 누를 때 -Thruplay 및 동영상 3초 이상 재생 지표: 유저가 소비한 콘텐츠 길이에 따라 집계 2배속재생 (ex. 2배속으로 동영상 10초 재생시, 소비 콘텐츠 길이는 20초이므로 Thruplay 성과로 집계) -동영상 2초 이상 재생지표: 유저가실제 재생한시간기준으로집계 (ex. 2배속으로 동영상 1초 재생시, 소비 콘텐츠 길이는 2초이나 '동영상 2초 이상 재생' 성과로 미집계)

## 이달의 매체 상품 소식 (5)



## 이달의 매체 상품 소식 (6)

구분 이슈 • 배너 광고 커스텀 패키지 소개 2) 토스 폼 퀴즈 패키지 \* 추천 업종 : 보험, 모빌리티 등의 고관여 업종의 DB 수집 업종 ①내용:배너 클릭 후 광고주페이지로 아웃랜딩 되기 전 유저에게 브랜드에 대한 충분한 설득을 할 수 있는 퀴즈 형태로 메시지를 전달할 수 있는 상품 - 최종 전환을 고려한 설득 구조 설계를 통해 리드 전환 효율 극대화 가능 ② 집행조건 -캠페인유형:모든배너광고 - 캠페인예산: 5,000만원이상 ③광고노출프로세스 토스 (2) CTA클릭후랜딩 배너광고클릭 브릿지페이지 랜딩 퀴즈참여 퀴즈종료 뇌졸중, 나는 안전할까? 뇌졸중은 뇌혈관이 막히거나 🍪 정답이에요! 갑자기 찾아올 수 있는 뇌졸증! 터지며 서서히 진행되다 나타난다 뇌졸중 중상을 모두 골라보세요 뇌졸중진단비(독약) 준비되셨나요? 무배당 올바른 올케어 뇌심보험2504(맞춤간편심 침묵의 저격수 **뇌졸중** O 932H 집중 보장(특약) 뇌심 보험 신상품 출시! 친구와 함께 토스켜고 연간 1선당 입원임 70.5일 입술이 한 쪽으로 돌아간다 **약 1,600 만원** 행운복원 하나의 물건이 두 개로 보인다 토스 인증서로 보험료 계약

# **MEDIA TREND**

• Meta Festival 2025 에서 보는 디지털 마케팅 트렌드

## Meta Festival 2025에서 보는 디지털 마케팅 트렌드 - 요약



- 2025년 5월 22일, Meta는서울세빛섬에서 마케터를 위한 축제 Meta Festival 2025를 개최
- · 인공지능 어시스턴트 'Meta Ai' 와 스마트 안경 'Meta 레이벤' 체험과 더불어 현 시점 가장 주목해야 할 디지털 마케팅 전략을 제시

#### | Meta가 제시하는 디지털 마케팅 트렌드 |

강력한 AI를 기반으로 다양한 비즈니스 목표를 효과적으로 달성



여러 리테일러를 활용하는 **협력 광고** 

점점 더 다양해지는 리테일 미디어 채널을 Meta 협력광고를 통해 효과적으로 통합하고 최적화

3

데이터 기반의 크리에이터 마케팅

브랜드와 크리에이터의 시그널을 동시에 활용하여 성과를 극대화하는 Meta 파트너십 광고 & AI가 추천하는 크리에이터와 컨텐츠를 활용한 성과 증대 광고성과를 높이고 컨텐츠 제작 및 운영의 효율을 극대화하는 Meta의 AI\*

\*Meta는 2025년에만 약 90조 원을 투자하여 약 45만 제곱미터의 역사상 가장 큰 규모의 AI 전용 데이터센터 및 대륙 간 초고속 연결을 가능케하는 3만 마일에 달하는 해저케이블을 구축하는 중 2 Quality Reach를 위한 브랜딩

조회와 노출로 성과를 판단하는 기존의 브랜딩 방식에서 벗어나 유효한 잠재고객에 도달하는 Meta의 브랜딩 솔루션

4

Al가 <del>돕</del>는 **해외 진출** 

K뷰티를 필두로 나날이 커지고 있는 해외 진출 니즈 AI의 도움을 받아 새로운 시장의 잠재고객에 도달하고 현지에서 효과적인 크리에이티브를 테스트

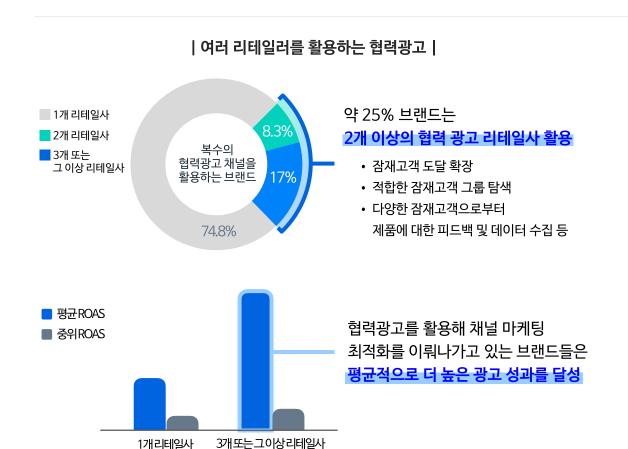
출처:Meta

Meta Festival VOD 다시보기 kt nasmedia

### Meta Festival 2025에서 보는 디지털 마케팅 트렌드 - 트렌드 자세히 보기 1

Meta

- 2025년 5월 22일, Meta는 서울 세빛섬에서 마케터를 위한 축제 Meta Festival 2025를 개최
- 인공지능 어시스턴트 'Meta Al' 와스마트 안경 'Meta 레이벤' 체험과 더불어 현 시점 가장 주목해야 할 디지털 마케팅 전략을 제시



#### | Quality Reach를 위한 브랜딩 |

#### Meta의 새로운 브랜딩 정의 Quality Reach

브랜드에 대한 인식 및 행동 변화를 바탕으로 하위퍼널까지 도달하는 새로운 잠재 고객을 확보

★ 브랜드성과증대분석/대화&검색증분분석/맞춤도달분석까지 Meta의다양한분석솔루션으로 Reach의 Quality 확인가능



Meta Moment Maker(M3)와 Meta Story Builder를 통한 Quality Reach 확보



★ Meta Moment Maker(M3)를 활용한캠페인의 브랜딩 성과 -기존전략과함께사용시도달 52%증가, 브랜드인지도평균+7.5pts, 구매의향도평균+2.9pts

-M3비노출그룹대비제품에대한대회량65%상승등

출처:Meta

### Meta Festival 2025에서 보는디지털마케팅트렌드 - 트렌드자세히 보기 2

Meta

- 2025년 5월 22일, Meta는 서울세빛섬에서 마케터를 위한 축제 Meta Festival 2025를 개최
- · 인공지능 어시스턴트 'Meta Ai' 와스마트 안경 'Meta 레이벤' 체험과 더불어 현시점 가장 주목해야 할 디지털 마케팅 전략을 제시

#### l 데이터 기반의 크리에이터 마케팅

#### 파트너십 광고

\*국내특정광고주시례

브랜드 및크리에이터 계정 양측의시그널을 활용 풍부한시그널은 AI가캠페인성괴를 극대화하는 '기폭제'로 작용

└기존운영전략대비 19% CPA 감소, 클릭률 53% 증가 등



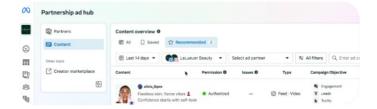
#### 인스타그램 크리에이터 마켓플레이스

AI가맞춤화된크리에이터를추천하고

다양한검색및정보를제공하여데이터에기반한 크리에이터마케팅운영을지원



#### 크리에이터 콘텐츠 추천 도구



#### | AI가 <del>돕는</del> 해외 진출 |

#### Meta의 Al 자동화 솔루션을 활용하여 해외 시장의 고객을 이해

예시:어드밴티지+판매캠페인을통해자동으로미국내소비수요Top4State중심광고노출



#### AI의 도움으로 현지에서 효과적인 크리에이티브를 빠르게 발견하고 개발

- 예시1. 크리에이터콘텐츠추천도구를활용한광고운영및 추천콘텐츠의유형분석을통한고성과소재의지속적인개발
- 예시2. 모듈식으로 영상크리에이티브를빠르게 생성후 A/B테스트 진행하여 현지에서 효과적인 크리에이티브 선별
- 예시3. Meta의Advanced Analytics를활용하여 영상의어떤부분에서전환이일어나는지파악후이를기반으로고성과소재개발

출처:Meta

Meta Festival VOD 다시보기

# **나스리포트**를 통해 배포된 다양한 보고서는 **케이티 나스미디어 홈페이지**에서도 확인하실 수 있습니다.

홈페이지에서 확인하기



### 케이티 나스미디어 보고서 활용 안내

이 보고서는 케이티 나스미디어에서 작성해 무료 로 배포하는 보고서입니다. 단, 해당 보고서를 인용 또는 활용 시에는 아래 사항을 꼭 유의해주시기 바랍니다.



### ★ 보고서 인용 및 활용 시 주의 사항

- 1. 본 보고서를 인용 및 활용 시에는 사전 동의를 득해야 합니다.
- 2. 본 보고서의 텍스트 내용을 임의로 가공해서 기사글이나 본문에 재인용하는 것을 금지합니다.
- 3. 본 보고서 전문을 웹에 게시하거나 상업적으로 활용할 수 없습니다.



#### 출처 표기 시 유의 사항

- 1. 본 보고서를 PDF 파일 혹은 이미지 스크린샷 형태로 인용할 경우 아래와 같은 표기법을 지켜주시기 바랍니다. 출처: (한글) 케이티 나스미디어, (영문) kt nasmedia
- 2. 본 보고서에서 활용한 외부기관자료의 데이터를(정량적 수치) 인용할 경우 보고서 내에 표기되어 있는 원본 자료 출처를 명시해주시기 바랍니다. 예시 : 케이티 나스미디어 보고서에서 확인한 '통계청' 데이터 재인용의 경우, 출처는 '통계청'로 기재 (케이티 나스미디어 X)

