

MEDIA ONE SHEET

Vol.365

메타 - 고객 행동 기반으로 자동 노출되는 '어드밴티지+ 카탈로그'

토스 - 고가치 잠재 고객 DB 수집이 가능한 '잠재고객 모으기'

Media one sheet
2025.05

Published by
Media Planning 1 Team

kt nasmedia

- 메타 픽셀 및 카탈로그 제품 정보를 활용하여 고객 행동 기반으로 자동 노출되는 광고 상품
- 구매 여정 전반에 걸친 유저 행동 기반 리타겟팅 혹은 제품에 관심을 가질 가능성이 높은 잠재고객 타겟팅 가능

상품개요

- 광고 목표 판매, 앱홍보, 잠재고객, 참여, 트래픽
- 광고 소재* 카탈로그 내 등록된 제품 이미지 활용하며, 노출 형태는 단일 이미지 또는 동영상, 슬라이드, 컬렉션 중 선택 가능*
- 지원가능 타겟팅 광범위 타겟팅, 카탈로그 기반 리타겟팅**
- 참고사항 픽셀 혹은 SDK 연결 필수 (특정 필수 이벤트 및 매개변수 설정 필요 → [픽셀 필수 이벤트](#) / [SDK 필수 이벤트](#))

주요 특징 및 효과

주요 특징	효과
<div style="text-align: center;"> <p>카탈로그 등록</p>  </div> <p>제품 세트 설정을 통해 노출 제품을 선택적으로 구성 가능</p> <p>시스템이 유저별로 반응할 가능성이 높은 제품을 선별해 노출</p> <p>메타픽셀로 카탈로그 생성했을 경우 재고가 없는 제품 자동 필터링 가능</p> <p>광고 소재를 설정할 필요 없이 카탈로그 데이터를 끌어와 광고 구성</p>	<div style="text-align: center;"> <p>어드밴티지+ 카탈로그 운영 권장 사항 및 효과</p> </div> <div style="display: flex; justify-content: space-around;"> <div style="border: 1px solid green; border-radius: 15px; padding: 10px; width: 30%;"> <p># 유연한 캠페인 설정</p> <ul style="list-style-type: none"> · 광범위 타겟팅과 리타겟팅 병행 운영하여 구매 의향이 높은 유저에게 도달 · 캠페인 성과 극대화를 위해 어드밴티지+ 노출유치 함께 활용 권장 </div> <div style="border: 1px solid green; border-radius: 15px; padding: 10px; width: 30%;"> <p># 크리에이티브 다양화</p> <ul style="list-style-type: none"> · 유저 반응 기반 맞춤형 노출을 위해 다양한 크리에이티브 구성 권장 · 게재 위치별 권장 형식을 반영하여 포맷 다양화 및 노출 극대화 </div> <div style="border: 1px solid green; border-radius: 15px; padding: 10px; width: 30%;"> <p># 카탈로그 관리</p> <ul style="list-style-type: none"> · 카탈로그 매칭률 최소 75% 이상, 평균 90% 이상 유지 및 관리 필요 · 상품 20개 이상 등록하여 캠페인 최적화와 효율성 향상, 상품 가용성 확보 </div> </div> <div style="text-align: center; margin-top: 20px;"> <p>Case Study : adidas</p> <p>기존에는 리타겟팅을 위한 어드밴티지+ 카탈로그만 진행했으나 광범위 타겟 어드밴티지+ 카탈로그와 리타겟팅 어드밴티지+ 카탈로그로 캠페인 동시 운영 출처: 메타 성공 사례 연구</p> <div style="display: flex; justify-content: space-around; font-size: 24px; font-weight: bold;"> +9.5% 구매 +60% 구매 전환 +70% 수익률 </div> </div>

* 광고주가 별도로 준비한 이미지 또는 영상 소재를 활용하고자 할 경우, 슬라이드 또는 컬렉션 형태 선택 필요
** 타겟 탭에서 카탈로그 기반 맞춤 타겟 생성 필요

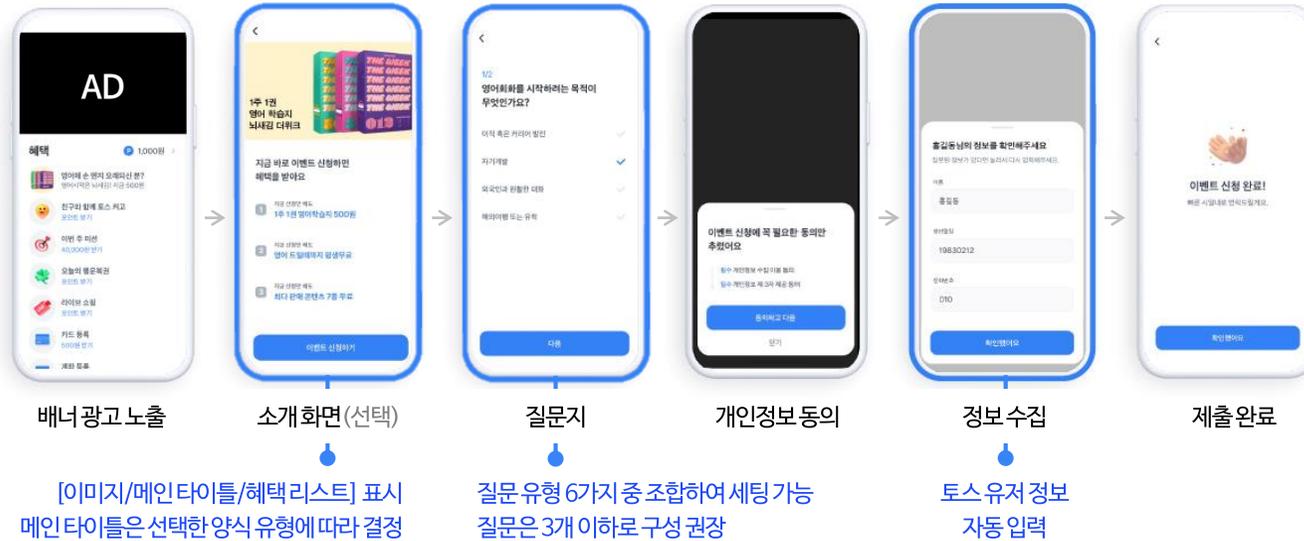
- 토스 앱 내 설문 양식으로 랜딩되어 고가치 잠재 고객의 DB를 수집할 수 있는 광고 상품
- 머신러닝 기반 자동 입찰 기능으로 효과적인 리드 수집 캠페인 운영 가능

상품개요

- 광고 형태 리스트 배너, 썸네일 배너, 모먼트 배너, 풀페이지 배너
- 양식 유형 이벤트 참여, 상담 신청, 시승 신청, 무료체험 신청, 해당 없음
- 질문 유형 객관식, 주관식(짧은 텍스트), 주관식(긴 텍스트), 숫자, 날짜, 조건부 선택
- 참고 사항 tCPA 입찰 방식 제공*, DB 제출완료 유저는 자동으로 디타겟팅 적용**

주요 특징 및 사례

광고 노출 프로세스 및 주요 특징



성공 사례

출처: 토스애즈 성공 사례

HANSSEMI-III

캠페인 KPI

리드 수집 단가 및 최종 상담 완료 단가

운영 전략

AS-IS: 아웃 랜딩 리스트 배너 캠페인 운영
TO-BE: 잠재 고객 모으기 리스트 배너 캠페인 운영
+ 리드 품질 고도화를 위해 커스텀 타겟팅에서
인테리어/가구 결제 마케팅 인덱스 모델 추가 적용

집행 결과

+54% 상담 완료 CVR 개선 **-66%** 리드 수집 CPL 절감

* 리스트 배너, 모먼트 배너, 풀페이지 배너 형태에서만 활용 가능
** 캠페인 레벨 적용

나스리프트를 통해 배포된 다양한 보고서는
케이티나스미디어 홈페이지에서도 확인하실 수 있습니다.

[홈페이지에서 확인하기](#)

케이티 나스미디어 보고서 활용 안내

이 보고서는 케이티 나스미디어에서 작성해 무료로 배포하는 보고서입니다.
단, 해당 보고서를 인용 또는 활용 시에는 아래 사항을 꼭 유의해주시기 바랍니다.

보고서 인용 및 활용 시 주의 사항

1. 본 보고서를 인용 및 활용 시에는 사전 동의를 득해야 합니다.
2. 본 보고서의 텍스트 내용을 임의로 가공해서 기사글이나 본문에 재인용하는 것을 금지합니다.
3. 본 보고서 전문을 웹에 게시하거나 상업적으로 활용할 수 없습니다.

출처 표기 시 유의 사항

1. 본 보고서를 PDF 파일 혹은 이미지 스크린샷 형태로 인용할 경우 아래와 같은 표기법을 지켜주시기 바랍니다.
출처: (한글) 케이티 나스미디어, (영문) kt nasmedia
2. 본 보고서에서 활용한 외부기관자료의 데이터를(정량적 수치) 인용할 경우
보고서 내에 표기되어 있는 원본 자료 출처를 명시해주시기 바랍니다.
예시: 케이티나스미디어 보고서에서 확인한 '통계청' 데이터 재인용의 경우, 출처는 '통계청'로 기재 (케이티나스미디어 X)